

相手の自発的行動を促進する、部下育成に有効なコミュニケーションスキル

セミナーID 100199 検索

32

コーチング・スキル トレーニングセミナー

2日間



講師 株式会社コーチ・エイ
講師陣

定員 24名(1開催1社4名まで)

ねらい

経営環境が急激に変化している昨今、個人の持てる能力をフルに発揮し、迅速で幅広い視野で判断をしながらのビジネス展開が期待されています。

【**コーチング**】は相手の自発的行動を促進するためのコミュニケーションスキルです。今まで以上に個人を活性化し、組織のダイナミズムに直接働きかけていくスキルです。

本セミナーでは自発的行動が起こる環境を創り、相手から多くのアイデアを引き出し、確実に行動に移すよう導くスキルを学んでいきます。実習中心のライブ形式で進めますので、その効果を体感し、実際に使えるスキルを身に付けることができます。

対象

- 部下に自発的な行動を促したいと思っている管理職の方
- 自身のコーチングスキルを客観視し、不足している知識や技能を学びたいと思っている方

会期・受講形態(会場) ※確定した会場のご案内は、参加証の送付時に行います。

2021年 5月25日(火)～26日(水) ※オンライン
2021年 9月28日(火)～29日(水) ※オンライン
2021年 11月25日(木)～26日(金) ※オンライン
2022年 3月 3日(木)～ 4日(金) ※オンライン

参加料(税込)

○本事業開催最終日の消費税率を適用させていただきます。

日本能率協会法人会員	102,300円 / 1名
上記会員外	114,400円 / 1名

※参加料にはテキスト(資料)費が含まれております。
※2021年4月開催分より昼食の提供はございません。(各自でご用意ください)

プログラム

(昼休み12:30～13:30)

時間	1日目
9:30	★コースオリエンテーション
	1. コーチングとは何か 講義
	2. コーチングが求められている企業環境 講義・討議
	3. コーチングの実践(スキルトレーニング) 講義・実習
	【相手から引き出す】 ・効果的な質問 質問の種類 相手から引き出す質問とは
	【相手に合わせる ～安心感が人を動かす】 ・コミュニケーションはキャッチボール ・ペーシング(パースナル ノンパースナル) ・アクノリジメント(存在承認)
17:00	

時間	2日目
9:30	3. コーチングの実践(スキルトレーニング) (つづき) 講義・実習
	【相手のタイプを見分けてコミュニケーションを交わす】 ・タイプ分け ・タイプ別コミュニケーションの取り方の違い ・部下のタイプにあわせたアプローチ
	【相手に望むことを明らかにする】 ・提案と要望
	【職場での実践に向けて】 実習 ・コーチングプロセスを使って：総合ロールプレイ 職場の実例をテーマに、総合ロールプレイを行い、 現場での新たなテーマ設定を行う ・今後に向けて(行動計画)
17:00	

※内容は、変更される場合があります。また、進行の都合により時間割が変わる場合がございます。あらかじめご了承ください。